



## **Empresa.**

**Bizout SL (servicios auxiliares a empresas)** nace con la finalidad de aumentar la competitividad y reducir costes de su negocio.

## **Objetivos**

Nuestro objetivo es ayudar a nuestros clientes, en el crecimiento de su negocio para obtener el mejor funcionamiento, ahorrando en recursos de la empresa y confiando la calidad del servicio en profesionales del sector.

Una vez que hay decidido sobre nuestra oferta de servicios, iniciaremos un período de consulta con la gestión asignada para decidir mutuamente el mejor enfoque para su proyecto.

Desde Bizout queremos reducir al mínimo la interrupción de su actividad por lo que debemos tener una comprensión clara de su objetivo.

## **Ventajas del outsourcing.**

Podrá concentrar esfuerzos en la actividad real de su negocio, convertir costes fijos en variables, incrementar la eficiencia y productividad para así , atender nuevas necesidades de sus clientes.

Dedicada desde su inicio a las materias de gestión de transporte internacional, Bizout ha venido ampliando sus servicios con acuerdos de colaboración con empresas y profesionales especialistas en otras materias. Para así cubrir las necesidades de una demanda cada vez más global de servicios, generando las sinergias adecuadas para dar mayor calidad y satisfacción a nuestros clientes al ser siempre atendidos por especialistas con formación y responsabilidad en cada área.



## Servicios.

- **Oficina integral para desarrollo de su negocio ámbito nacional e internacional.**

Gestión integral y personalizada de las necesidades de su empresa de transportes en España y Portugal.

- Tráfico gestión de rutas, asignación de cargas, optimización, agente de ventas independiente, sector transporte.
- Administración, archivo, digitalización, facturación, ensobrado, envío por correo
- Gestión de cobros y pagos
- Agenda diaria.
- Atención y prospección de clientes.
- Tender y optimización de precios y servicios con proveedores,
- Gestión de personal laboral.
- Estrategia de ventas.
- Desarrollo de negocio,
- Gestión fiscal, laboral, contable, apoyo legal.
- Certificados seguridad social y hacienda con certificado.
- Gestiones administrativas, guardias localizadas.
- Renovación tarjetas de transportes.
- Labores de supervisión que garanticen el óptimo desarrollo de la actividad.
- Trabajos puntuales por campañas o picos de producción,
- Gestión de flotas, etc. 365 días al año, exclusividad para nuestros clientes.
- Céntimo sanitario.
- Gestión del gasóleo profesional.
- Cualquier otra actividad anexa.
- Gestión de tacógrafo / ITV.
- **Vehículo de empresa.**
- **Operador intracomunitario. Comercio exterior**
- Almacén disponible para sus necesidades, ocupe el espacio necesario para su negocio.
- **Informes comerciales de solvencia** (sistema preventivo de cobro). Axesor / Crédito y Caución
- Exclusividad para nuestros clientes, atención personalizada según necesidades.

- **Marketing / Telemarketing / Ventas / Representación/ Oficina desarrollo de negocio / agente de ventas.**

- Prospección y fidelización de clientes,
- Campañas del producto, publicidad, satisfacción de cliente, ofertas temporales, promociones, porque no externalizar esta necesidad ocasional,
- Marketing directo, indirecto, digital y telemarketing.
- Oficina desarrollo de negocio, cubriendo todas las necesidades de su empresa para desarrollar su actividad comercial en con base en Madrid y para todo el territorio nacional.
- Representación de su empresa en asociaciones o grupos que son importantes para su negocio y que a veces enviar un representante de la compañía supone no solo un coste de la persona desplazada sino también la pérdida de ingresos de esa persona al dejar sus tareas fundamentales. Ésta actividad puede ser subcontratada previo mandato de usted y firma de un “acuerdo de confidencialidad” para proteger su interés, siempre respaldado por un informe escrito de dicha representación.
- Desarrollo y plan de negocio para su empresa (plan estratégico y plan de negocio).

- **Transporte nacional e internacional**

Transporte nacional e internacional, almacenaje, logística y distribución proyectos a su medida consulte precios sin compromiso ( [bizout@outlook.com](mailto:bizout@outlook.com)) **Tel 669882047**  
**Área de ventas.**



- **Abastecimiento de producto.**

- Tal vez está de repente se encuentra en la situación de tener un producto fuera de su competencia habitual y no tiene tiempo para dejar sus tareas claves en la localización de dicho producto, el personal de Bizout se encarga de dicho trabajo.
- No compramos y vendemos, como tal, solo ayudamos en la obtención del elemento necesario para Vds., mientras Vd. se concentra en su negocio.
- Gestión y negociación con proveedores tenders para tus proyectos fidelización de proveedores, mejoras de precios en función de las campañas, evaluación de proveedores.

- **Planificación, gestión, control de producción y stock.**

- Planificación, gestión y control de producción, almacenes, expediciones.etc.
- Back office (inventarios, recepciones, stocks, renovación de existencias).
- Gestión de producción, entrada en cadena de montaje, idoneidad y supervisión de centros de trabajo, seguimiento según pedido, control de calidad, recambios, abastecimiento, control de stock, servicio post venta, coordinación de distintos departamentos o centros de producción hasta su entrega en cliente, demostraciones, puesta en marcha, cursos de formación, etc.

**Consúltenos**, nos ajustamos a sus necesidades, le ofrecemos un servicio integral personalizado y exclusivo para su empresa. **Ahorrando en costes y mejorando su rentabilidad.** **Nuestros clientes nos avalan.**

**Bizout SL**  
**Javier Gallego.**

Tel.+34-669882047 / 913261014 (28017) Madrid.Spain.[bizout@outlook.com](mailto:bizout@outlook.com)

[www.bizout.biz](http://www.bizout.biz)  [@bizoutsln](https://twitter.com/bizoutsln) /  [es.linkedin.com/pub/javier-gallego/56/175/715/](https://es.linkedin.com/pub/javier-gallego/56/175/715/)